



# ERFOLGREICHER KICK-OFF ZUR NEUEN NORDWEST- LEISTUNGSGEMEINSCHAFT OBJEKTE

## Viel positives Feedback – Idee zur LG Objekte nimmt konkretere Formen an

**Dortmund, 05.12.2024 – Rund 70 Vertreter von Objekteuren und Lieferanten sind Ende November bei der NORDWEST Handel AG in Dortmund für ein neues strategisches Projekt des Geschäftsbereiches Bau zusammengekommen – die angestrebte Gründung der Leistungsgemeinschaft Objekte. Bei der**

**zweitägigen Auftaktveranstaltung loteten objektaffine Händler und Objekteure, die Industrie sowie das Verbundunternehmen die jeweiligen Zielsetzungen, Interessen, Erwartungen sowie Möglichkeiten in Bezug auf die Vereinigung aus. Über allem steht die Intention, Synergien durch gemeinsame, effizientere Objektbearbeitung zu erzielen.**

Mit der Neugründung der Leistungsgemeinschaft Objekte strebt NORDWEST an, die Zielgruppe der Objekteure in den Fokus zu stellen. Im Kreise der Partner von NORDWEST steht der neue Zusammenschluss jenen offen, die mit Baubeschlägen oder Bauelementen handeln oder über Montagekompetenz verfügen. Darüber hinaus ist eine Kernkompetenz im gewerblichen Objektgeschäft erforderlich sowie eine Expertise in der Bearbeitung von Leistungsverzeichnissen nach VOB/VOL.

## **NORDWEST unterstützt als starker Partner**

NORDWEST wird den Objekteuren in der neuen Leistungsgemeinschaft als kompetentes Verbundunternehmen unterstützend und moderierend zur Seite stehen. Das schließt vor allem die durchgängige Digitalisierung der Prozesse und die Nutzung der Vorteile durch das NORDWEST-Zentrallager mit ein. Marc Gronau, Geschäftsbereichsleiter Bau & Europa bei NORDWEST, sagte: „Unser Ziel war es, beim Kick-off Mitstreiter für unser Vorhaben zu gewinnen – und das ist uns erfolgreich gelungen. Von Anfang an haben wir die Lieferanten bewusst in das Projekt eingebunden, um zu zeigen, dass hier eine vielversprechende und sinnvolle Initiative entsteht. Mit unserer langjährigen Erfahrung und Expertise sehen wir uns als Ergänzung zur Kompetenz von Industrie und Objekteuren.“

Seit Jahrzehnten unterstützt NORDWEST seine Partner im Objektgeschäft mit einer Vielzahl von Dienstleistungen – von Warenversorgung, Digitalisierung und Finanzlösungen bis hin zu Datenmanagement und Weiterbildung. Hinzu kommen konkrete Services wie Preisrecherchen und die Bearbeitung von Leistungsverzeichnissen. Das Verbundunternehmen wird darüber hinaus Marketingunterstützung sowie produktneutrale Schulungsangebote für die Fachmontage und Inbetriebnahme anbieten, genauso wie der Ausbau des Lagerprogramms für Bauelemente auf der Agenda steht und zusätzlich eine Intensivierung des Wartungsgeschäfts über das Service-Tool [meine-wartung.de](http://meine-wartung.de).

## **Positives Feedback zum Kick-off**

Das Konzept stieß bei den Teilnehmern des Kick-offs auf viel Zustimmung. Ralf Paech (HOPPE AG) lobte die Veranstaltung: „Wir sind mit großen Erwartungen hierhin gekommen, ohne genau zu wissen, was auf uns zukommen würde. Letztlich waren sehr interessante Vorträge dabei, mit vielen sinnvollen Lösungsansätzen. Wir sind gespannt, was aus der Leistungsgemeinschaft jetzt erwächst und wie die Industrie sich in diesem Konzept wiederfinden kann. Wir sind auf alle Fälle interessiert, in unserem möglichen Rahmen daran mitzuwirken.“

Auch Andre Gutenkunst (SchwarzwaldElemente GmbH) zeigte sich überzeugt: „Das Fazit ist, dass wir in einem veränderten und stagnierenden Markt neue Lösungen brauchen und dass es absolut sinnvoll ist, die Potenziale deswegen in dieser neuen Leistungsgemeinschaft zu bündeln. Wir werden uns aktiv einbringen, da uns das Konzept überzeugt hat.“

Marc Gronau ergänzte: „Besonders freut uns das positive Feedback der Industrie, die vielfach Interesse an einer engen Zusammenarbeit signalisiert hat. Jetzt geht es für uns darum, die Rollenverteilung sowie Standards und Prozesse gemeinsam zu definieren.“

Im nächsten Schritt steht neben der konkreten Gründung der LG Objekte nun die operative Umsetzung im Fokus. Ziel ist es, weitere Objekteure zu akquirieren und die Zusammenarbeit auszubauen.

## Über die NORDWEST Handel AG:

Die NORDWEST Handel AG mit Sitz in Dortmund gehört seit 1919 zu den leistungsstärksten Verbundunternehmen des Produktionsverbundhandels (PVH) mit einem Geschäftsvolumen in Höhe von 4.801 Mio. Euro gesamt per 2023. Die Kernaufgaben des Verbandes zur Unterstützung der rund 1.255 Fachhandelspartner aus den Bereichen Stahl, Bau-Handwerk-Industrie und Sanitär- und Heizungstechnik (Haustechnik) liegen in der Bündelung der Einkaufsvolumina, der Zentralregulierung, einem starken Zentrallager sowie in umfangreichen Dienstleistungen. NORDWEST ist auch in Europa, insbesondere in den Schwerpunktländern Österreich, Schweiz, Frankreich, Polen sowie Benelux aktiv.

Herausgeber:

### **NORDWEST Handel AG**

Robert-Schuman-Straße 17  
44263 Dortmund  
<http://www.nordwest.com>

Astrid Sassen

Geschäftsbereichsleiterin Marketing & Unternehmenskommunikation  
Telefon: +49 (0)231 - 2222 - 3301  
E-Mail: [a.sassen@nordwest.com](mailto:a.sassen@nordwest.com)

Janine Berghoff

Referentin für Presse- und Öffentlichkeitsarbeit  
Telefon: +49 (0)231 - 2222 - 3340  
E-Mail: [j.berghoff@nordwest.com](mailto:j.berghoff@nordwest.com)

Anna Eckart

Referentin für Presse- und Öffentlichkeitsarbeit  
Telefon: +49 (0)231 - 2222 - 3341  
E-Mail: [a.eckart@nordwest.com](mailto:a.eckart@nordwest.com)

