



# INNOVATIVE UND PRAXISORIENTIERTE WEITERBILDUNG FÜR HANDELSPARTNER

## NORDWEST TrainingsWerk- Programm 2024

**Dortmund, 08.01.2024 – Weiterbilden, Kunden begeistern, Erfolg sichern:**  
Unter diesem Leitgedanken hat die NORDWEST Handel AG ihr neues  
Schulungs- und Weiterbildungsprogramm TrainingsWerk 2024  
veröffentlicht. Für die PVH-Verbundgruppe ist die fortlaufende Qualifizierung  
der Mitarbeitenden in den Unternehmen der Handelspartner ein wichtiger

LESEZEIT: 6 MIN

**strategischer Ansatz, um die Zukunftsfähigkeit der Fachgroßhändler zu fördern. Das neu aufgestellte Programm umfasst mit 16 Themenwelten ein vielseitiges Schulungsangebot mit Fachberater-Lehrgängen, Vertriebsschulungen, digitalen Wissensschulungen und ganz neu Trainingsmodulen für strategische und operative Einkäufer.**

Erstmals bietet NORDWEST zudem das „Fahrsicherheitstraining PKW NORDWEST“ an, das auf die sichere Bewältigung kritischer Verkehrssituationen abzielt. Darüber hinaus werden alle relevanten Aspekte der Ladungssicherung in kompakter und effizienter Form vermittelt. Neu im Programm ist auch der Lehrgang „Sachkundige Prüfung Regalanlagen“, der Themen wie Rechtsgrundlagen für Lagereinrichtungen, Betriebsanforderungen und die Bewertung beschädigter Bauteile behandelt.

Dank des umfassenden TrainingsWerk-Programms bleiben die Fachhandelspartner von NORDWEST stets auf dem neuesten Stand, bauen ihren Wissensvorsprung und ihre Beratungskompetenz weiter aus und festigen somit ihre Kundenbindungen. Im vergangenen Jahr hat NORDWEST rund 50 Lehrgänge und Schulungen erfolgreich durchgeführt, sei es in Präsenz oder online, und erhielt durchweg positives Feedback von den Teilnehmenden. Das vielfältige Themenspektrum reichte von der präzisen Bestellung von Baubeschlägen über die Digitalisierung von Geschäftsprozessen bis hin zu Fachberater-Lehrgängen in den Bereichen PSA, Schweiß-, Oberflächen- und Drucklufttechnik. NORDWEST bleibt seinem Grundsatz treu, nicht nur Wissen zu vermitteln, sondern auch praxisorientierte Wege zur beruflichen Weiterentwicklung zu bieten.

LESEZEIT: 6 MIN

## Über die NORDWEST Handel AG:

Die NORDWEST Handel AG mit Sitz in Dortmund gehört seit 1919 zu den leistungsstärksten Verbundunternehmen des Produktionsverbundhandels (PVH) mit einem Geschäftsvolumen in Höhe von 4.801 Mio. Euro gesamt per 2023. Die Kernaufgaben des Verbandes zur Unterstützung der rund 1.255 Fachhandelspartner aus den Bereichen Stahl, Bau-Handwerk-Industrie und Sanitär- und Heizungstechnik (Haustechnik) liegen in der Bündelung der Einkaufsvolumina, der Zentralregulierung, einem starken Zentrallager sowie in umfangreichen Dienstleistungen. NORDWEST ist auch in Europa, insbesondere in den Schwerpunktländern Österreich, Schweiz, Frankreich, Polen sowie Benelux aktiv.

Herausgeber:

**NORDWEST Handel AG**

Robert-Schuman-Straße 17

44263 Dortmund

<http://www.nordwest.com>

Astrid Sassen

Geschäftsbereichsleiterin Marketing & Unternehmenskommunikation

Telefon: +49 (0)231 - 2222 - 3301

E-Mail: [a.sassen@nordwest.com](mailto:a.sassen@nordwest.com)

Janine Berghoff

Referentin für Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

Telefon: +49 (0)231 - 2222 - 3340

E-Mail: [j.berghoff@nordwest.com](mailto:j.berghoff@nordwest.com)

Anna Eckart

Referentin für Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

Telefon: +49 (0)231 - 2222 - 3341

E-Mail: [a.eckart@nordwest.com](mailto:a.eckart@nordwest.com)

