



STAHLVERBUND PHOENIX

Auch in Europa erfolgreich

Dortmund. – Mit dem Stahlverbund Phoenix stärkt Nordwest auch im europäischen Ausland seine Fachhandelspartner. Hier wurde in jüngerer Vergangenheit die Zusammenarbeit weiter intensiviert – mit persönlichen Treffen und Austausch auf Augenhöhe.

Unter der Leitung von Vincent Wicker, der seit September bei Nordwest als Projektmanager Stahl Westeuropa tätig ist, und in Begleitung der beiden Geschäftsbereichsleiter Stahl, Christopher Rüther und Claudio Kemper, fand Anfang Februar in Paris ein erstes Strategietreffen mit den französischen Fachhandelspartnern statt. Rund 20 Personen folgten der Einladung, um über die Aktivitäten des Stahlverbunds Phoenix zu diskutieren und diese weiter erfolgreich voranzutreiben.

LESEZEIT: 4 MIN

„Das Feedback unserer Fachhandelspartner in Frankreich auf die vorgestellten Ideen und bereits umgesetzten Maßnahmen ist überaus gut. Das starke Engagement der Händler trägt sein Übriges dazu bei, dass wir dort gemeinsam den Markt erfolgreich bearbeiten“, berichten die Nordwest-Geschäftsbereichsleiter Stahl Christopher Rüter und Claudio Kemper von der Tagung in Frankreichs Hauptstadt. Zu Beginn des vergangenen Jahres konnte die Tonnage durch Gewinnung neuer Lieferpartner bereits erheblich gesteigert werden. „Eine tolle Entwicklung, zu der wir unseren Fachhandelspartnern nur gratulieren können!“

Zukünftige Zusammenarbeit

Auch die strategische Ausrichtung wurde weiter definiert und gemeinsam mit den Partnern erarbeitet, so dass weiterhin Mengen gebündelt werden. Zudem werden Bonusvereinbarungen forciert, die auch für die europäischen Fachhandelspartner im Stahlverbund Phoenix ihre Gültigkeit haben. Der Ausbau der Aktivitäten im europäischen Ausland und die Unterstützung der dortigen Fachhandelspartner werden mit dem Stahlverbund weiter in den Fokus rücken. Neben der Tagung in Frankreich gab es auch ein weiteres Treffen mit dem polnischen Kooperationspartner ESG, bei dem weitere Maßnahmen zur gemeinsamen Marktbearbeitung diskutiert und vorangetrieben werden.

Über die NORDWEST Handel AG:

Die NORDWEST Handel AG mit Sitz in Dortmund gehört seit 1919 zu den leistungsstärksten Verbundunternehmen des Produktionsverbundhandels (PVH) mit einem Geschäftsvolumen in Höhe von 4.801 Mio. Euro gesamt per 2023. Die Kernaufgaben des Verbandes zur Unterstützung der rund 1.255 Fachhandelspartner aus den Bereichen Stahl, Bau-Handwerk-Industrie und Sanitär- und Heizungstechnik (Haustechnik) liegen in der Bündelung der Einkaufsvolumina, der Zentralregulierung, einem starken Zentrallager sowie in umfangreichen Dienstleistungen. NORDWEST ist auch in Europa, insbesondere in den Schwerpunktländern Österreich, Schweiz, Frankreich, Polen sowie Benelux aktiv.

Presseinformation



LESEZEIT: 4 MIN

Herausgeber:

NORDWEST Handel AG

Robert-Schuman-Straße 17

44263 Dortmund

<http://www.nordwest.com>

Astrid Sassen

Geschäftsbereichsleiterin Marketing & Unternehmenskommunikation

Telefon: +49 (0)231 - 2222 - 3301

E-Mail: a.sassen@nordwest.com

Janine Berghoff

Referentin für Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

Telefon: +49 (0)231 - 2222 - 3340

E-Mail: j.berghoff@nordwest.com

Anna Eckart

Referentin für Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

Telefon: +49 (0)231 - 2222 - 3341

E-Mail: a.eckart@nordwest.com

